

Samsara Inc (IOT)

Оценка капитала | DCF

США | Технологии

Потенциал роста: **30%**Целевая цена: **\$29,8**Диапазон размещения: **\$20–23**

Оценка перед IPO

IPO IOT: цифровое преобразование физических операций



Выручка, 9M22 (млн USD)	303
EBIT, 9M22 (млн USD)	-102
Прибыль, 9M22 (млн USD)	-102
Чистый долг, 9M22 (млн USD)	0

P/E, 2021 (x)	—
P/S, 2021 (x)	—
EV/S, 2021 (x)	—
ROA (%)	—
ROIC (%)	—
ROE (%)	—
Маржа EBIT (%)	-34

Капитализация IPO (млн USD)	10 758
Акции после IPO (млн шт.)	500,35
Акции к размещению (млн шт.)	35
Объем IPO (млн USD)	753
Минимальная цена IPO (USD)	20
Максимальная цена IPO (USD)	23
Целевая цена (USD)	29,8
Дата IPO	14 декабря

Динамика акций | биржа/тиккер NYSE/IOT

Доходность (%)	3-мес	6-мес	12-мес
Абсолютная	—	—	—
vs S&P 500	—	—	—

14 декабря пройдет IPO компании Samsara Inc. Компания разработала Connected Operations Cloud, которое позволяет предприятиям, зависящим от физических операций, использовать данные IoT для разработки практических бизнес-идей и улучшения своей деятельности. **Андеррайтеры размещения – Morgan Stanley, Goldman Sachs, JP Morgan, Allen & Company, RBC Capital Markets, Wells Fargo, Evercore ISI, William Blair.**

О компании. По состоянию на 30 октября 2021 года у компании было 25 тысяч клиентов, из них 13 тысяч с ARR более \$5 тысяч. Компания предоставляет свои технологии для различных отраслей, от транспорта и логистики до здравоохранения и образования. Всего компания привлекла \$930 млн. Акционеры компании – Andreessen Horowitz, General Catalyst.

Решения компании. Connected Operations Cloud – это основное решение компании, которое позволяет организациям собирать данные с устройств IoT и экосистемы подключенных устройств для получения доступа и анализа с целью улучшения сквозных операций (процесс, который охватывает систему или услугу от начала до конца и предоставляет полное функциональное решение). **Video-Based Safety** – это решение представляет собой подключенные видеорегистраторы, которые позволяют просматривать, анализировать и архивировать видео (анализ режима скорости, реабилитация водителей при их невиновности), а также общаться с водителями в режиме реального времени. **Vehicle Telematics** – отслеживание с помощью GPS местоположения транспортных средств в режиме реального времени, техническое обслуживание (выявление проблем с оборудованием в режиме реального времени). **Equipment Monitoring** – отслеживание местоположения и использования в режиме реального времени различного оборудования (генераторы, компрессоры, тяжелое строительное оборудование, прицепы и другие), также предоставляются уведомления о неисправностях работы оборудования. **Site Visibility** – с помощью ИИ и камер клиенты могут использовать решения компании для выявления опасных ситуаций на рабочем месте и производственной неэффективности.

Потенциальный рынок. Компания оценивает свой адресный рынок в \$54,6 млрд к 2021 году и к 2024 году ожидает рост в \$96,9 млрд. По данным Gartner, рынок коммерческой телематики оценивается в \$32,9 млрд в 2021 году и \$63,7 млрд к 2024 году.

Апсайд в 30% от верхней границы размещения. С учетом консервативных вводных модель FCFF проецирует оценку собственного капитала в \$14,906 млрд при целевой цене \$29,8 на одну простую акцию с потенциалом роста 30%.

Samsara Inc: ключевые факты

Samsara Inc (IOT). Компания разработала Connected Operations Cloud, которое позволяет предприятиям, зависящим от физических операций, использовать данные интернета вещей (IoT) для разработки практических бизнес-идей и улучшения своей деятельности.

По состоянию на 30 октября 2021 года у компании было 25 тысяч клиентов, из них 13 тысяч с ARR более \$5 тысяч. Компания предоставляет свои технологии для различных отраслей, от транспорта и логистики до здравоохранения и образования.

Иллюстрация 1. Клиенты компании

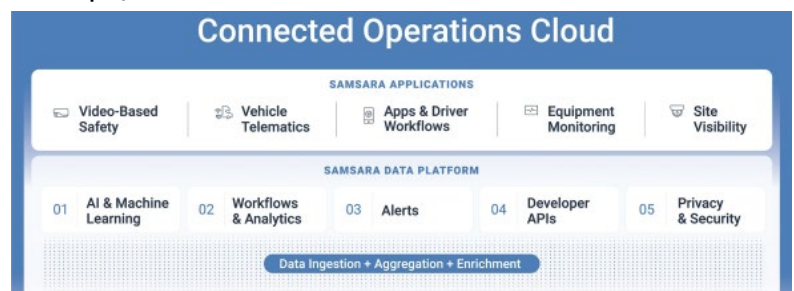
Transportation	Wholesale & Retail Trade	Construction
ArcBest Saia Dohm Transfer IMC Companies TCI Transportation Mexicana Logistics	Sysco Sherwin-Williams KeHE Retail Business Services (a company of Ahold Delhaize USA) O'Neal Steel Superior Plus Propane Statewide Safety Systems	Artera Services Bragg Companies Delta Constructors Ghiotti Bros. KS Industries MMC Corp
Field Services	Logistics	Utilities & Energy
Clean Harbors Kelly Group Unifi Fiber Sprint Waste Services	Brite Logistics Carter Express, Inc. Leonard's Express	Liberty Oilfield Services Summit Materials Albuquerque Bernalillo County Water Utility Authority Delaware Electric Cooperative Aera Energy LLC
Government, Healthcare, & Education	Manufacturing	Other
City of Boston Caddo Parish Public Schools City of Auburn City of Memphis Cruz Roja Mexicana MBTA	UFP Industries Packaging Corporation of America American Cementing Batesville Services (a company of Hillenbrand)	Pencke Truck Leasing PODS Fraikin Iron Mountain Lux Bus America Arrow Stage Lines

Источник: на основе данных компании

Всего компания привлекла \$930 млн. Акционеры компании – Andreessen Horowitz, General Catalyst.

Решения компании. Connected Operations Cloud – это основное решение компании, которое позволяет организациям собирать данные с устройств IoT и экосистемы подключенных устройств для получения доступа и анализа с целью улучшения сквозных операций (процесс, который охватывает систему или услугу от начала до конца и предоставляет полное функциональное решение).

Иллюстрация 2. Решения компании



Источник: на основе данных компании

Video-Based Safety – это решение представляет собой подключенные видеорегистраторы, которые позволяют просматривать, анализировать и архивировать видео (анализ режима скорости, реабилитация водителей при их невиновности), а также общаться с водителями в режиме реального времени. Например, компания, занимающаяся транспортировкой мусора, смогла снизить текучесть водителей и добиться снижения превышения скорости на 58%.

Эти улучшения в области безопасности привели к сокращению страховых взносов на \$500 тысяч. Видеорегистратор имеет компьютерное зрение на основе ИИ, которое отслеживает риски безопасности в режиме реального времени (предупреждение водителей в случае отвлечения при вождении или других ситуаций). Данное видео можно использовать для оценки эффективности водителей, измерять производительность автопарка и сравнивать показатели с отраслью.

Vehicle Telematics – отслеживание с помощью GPS местоположения транспортных средств в режиме реального времени (возможность улучшения работы), маршрутизация и отправка, отчетность, техническое обслуживание (выявление проблем с оборудованием в режиме реального времени), управление топливом (отслеживание расхода топлива).

Apps and Driver Workflows – приложение Driver предоставляет водителям ключевую информацию и инструменты рабочего процесса для выполнения повседневных задач, повышения производительности и соответствия нормативным требованиям, а также сокращения количества ручных ошибок.

Equipment Monitoring – отслеживание местоположения и использования в режиме реального времени различного оборудования (генераторы, компрессоры, тяжелое строительное оборудование, прицепы и другие), также предоставляются уведомления о неисправностях работы оборудования.

Site Visibility – с помощью ИИ и камер клиенты могут использовать решения компании для выявления опасных ситуаций на рабочем месте и производственной неэффективности.

Потенциальный рынок и конкуренция. Компания оценивает свой адресный рынок в \$54,6 млрд к 2021 году и к 2024 году ожидает рост в \$96,9 млрд.

По данным Gartner, рынок коммерческой телематики оценивается в \$32,9 млрд в 2021 году и \$63,7 млрд к 2024 году.

Оценка Samsara Inc: потенциал свыше 30% при доле рынка в 3,3% к 2031-му прогнозируемому году

1. Прогноз выручки. Для построения модели мы использовали данные компании по выручке и данные потенциального рынка.

Доля рынка. В 2020ФГ доля рынка компании составила 0,3% с ростом до 0,5% к 2021ФГ. К 2031-му прогнозируемому году мы ожидаем, что доля рынка компании составит 3,3%. Основные драйверы роста – это текущий рост базы компании с 10 тысяч в 2020ФГ до 25 тысяч на 9М2022ФГ, также рост базы крупных клиентов с ARR более \$100 тысяч с 92 в 1-м квартале 2020ФГ до 715 в 3-м квартале 2022ФГ. Высокие темпы роста крупных клиентов демонстрируют доверие клиентов на рынке, что может позволить компании наращивать свою долю.

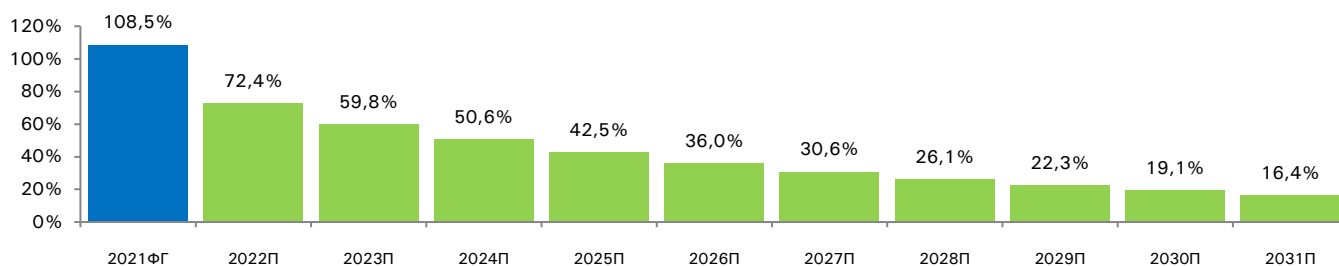
С учетом всех вводных данных мы прогнозируем замедление темпов роста с 72,4% в 2021ФГ до 59,8% в 2022-м прогнозируемом году с дальнейшим замедлением до 16,4% к 2031-му прогнозируемому году. Общая выручка компании вырастет с \$250 млн в 2021ФГ до \$5,609 млрд к 2031-му прогнозируемому году.

Иллюстрация 3. Модель выручки Samsara Inc

Модель выручки из целевого рынка	2020ФГ	2021ФГ	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	2031П
Потенциальный рынок, млрд USD	42	55	69	83	97	110	123	134	144	153	161	168
Темпы роста, %		30%	26%	21%	17%	14%	11%	9%	8%	6%	5%	4%
Выручка на 1 клиента, тыс USD	0,3%	0,5%	0,6%	0,8%	1,1%	1,3%	1,6%	2,0%	2,3%	2,6%	3,0%	3,3%
Темпы роста, %		60%	37%	33%	29%	25%	22%	20%	17%	15%	13%	12%
Всего выручки, млн USD	120	250	431	688	1036	1477	2008	2623	3308	4046	4819	5609
Темпы роста, %		108,5%	72,4%	59,8%	50,6%	42,5%	36,0%	30,6%	26,1%	22,3%	19,1%	16,4%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

График 1. Прогноз темпов роста Samsara Inc

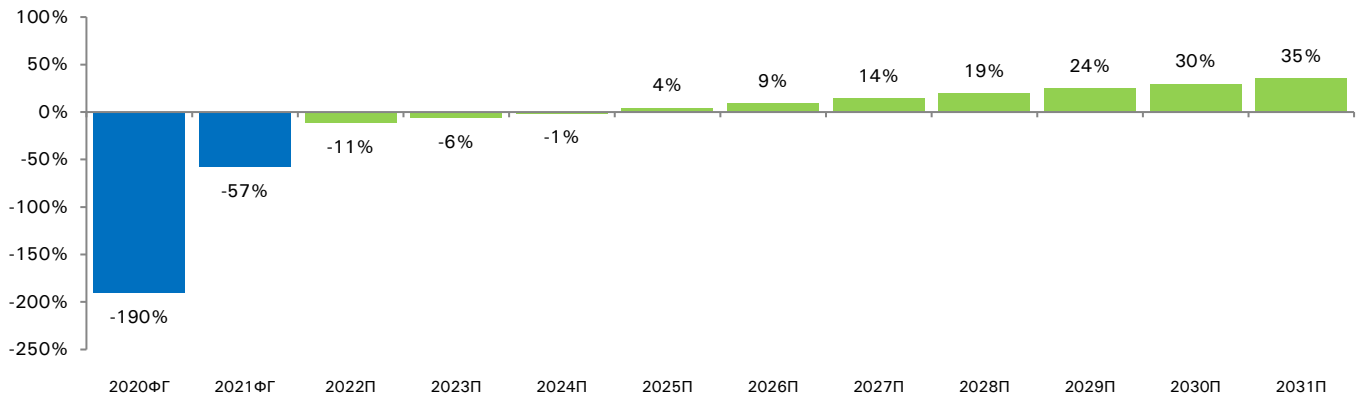


Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

2. Рост показателей маржи до среднеотраслевых значений в 35%.

В 2021ФГ показатели EBIT-маржи были равны -84% и за 9М2022ФГ были равны -34%. После амортизации расходов на технологии и операционной аренды показатели маржи составили -57% в 2021ФГ. В 2022-м прогнозируемом году мы ожидаем рост маржи до -11% и выход в прибыльность к 2025-му прогнозируемому году. Мы сделали консервативный прогноз маржи и приравнивали к среднеотраслевым значениям в 35%. Чистые реинвестиции от выручки в течение 10 прогнозных лет снизятся с 35,3% до среднеотраслевых 4%. Исходя из нашего прогноза, в течение 10 лет чистые реинвестиции составят \$3,199 млрд.

График 2. Прогноз EBIT-маржи



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

3. Предположения для зрелого периода. В зрелом возрасте мы заложили 3% роста. ROIC в зрелом периоде мы консервативно приравнивали к затратам на капитал в 6,3%. В итоге средние реинвестиции в зрелом возрасте для дальнейшего роста будут составлять 48% от NOPLAT.

4. Финальный расчет стоимости и потенциала. EV, или сумма стоимости прогнозного (\$426 млн) и зрелого (\$13,101 млрд) периодов, составит \$14,131 млрд. Учитывая приведенную стоимость капитализированной аренды в \$124 млн, наличность на счетах в \$268 млн, поступления от IPO в \$753 млн и стоимость опционов в \$121 млн, собственный капитал Samsara Inc можно оценить в \$14,906 млрд.

Учитывая 500,35 млн акций после IPO, целевая цена на одну акцию равна \$29,8. Потенциал к верхней границе IPO в \$23 составляет 30%.

Иллюстрация 4. Модель оценки Samsara Inc методом FCFF

Модель прогнозного периода, млн USD	2020ФГ	2021ФГ	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	2031П	зрелый
темпы роста выручки, %		108%	72%	60%	51%	42%	36%	31%	26%	22%	19%	16%	3,0%
(+) Выручка	120	250	431	688	1 036	1 477	2 008	2 623	3 308	4 046	4 819	5 609	4 963
(х) Операционная маржа	-190%	-57%	-11%	-6%	-1%	4%	9%	14%	19%	24%	30%	35%	35%
(=) ЕБИТ	-228	-144	-49	-43	-11	59	184	374	641	990	1 426	1 963	1 742
Налоговая ставка	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
(-) Налог на ЕБИТ	0	0	0	0	0	0	36	75	128	198	285	393	348
(=) NOPLAT	-228	-144	-49	-43	-11	59	147	299	512	792	1 141	1 570	1 394
(-) чистые реинвестиции	90	88	139	200	269	337	395	434	443	415	344	224	668
(=) FCFF	(318)	(232)	(187)	(243)	(280)	(277)	(247)	(135)	69	377	797	1 346	726
FCFF маржа, %	-265%	-93%	-44%	-35%	-27%	-19%	-12%	-5%	2%	9%	17%	24%	
(х) фактор дисконтирования			0,95x	0,91x	0,87x	0,82x	0,78x	0,74x	0,70x	0,66x	0,63x	0,59x	
PV FCF			(179)	(221)	(243)	(228)	(193)	(100)	49	250	498	792	
Терминальная стоимость													22 256
PV Терминальной стоимости													13 101
Имплицированные переменные модели	2021ФГ	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	2031П		
Выручка/капитал, x	0,72x	0,89x	1,00x	1,09x	1,14x	1,19x	1,24x	1,29x	1,36x	1,45x	1,58x		
Инвестированный капитал	346	485	685	954	1 290	1 685	2 119	2 562	2 977	3 321	3 545		
Чистое реинвестирование, %	-62%	-285%	-469%	-2385%	566%	268%	145%	86%	52%	30%	14%		48%
Реинвестирование к выручке, %	35,3%	32,2%	29,1%	25,9%	22,8%	19,7%	16,5%	13,4%	10,3%	7,1%	4,0%		
ROIC, %	-41%	-10%	-6%	-1%	5%	9%	14%	20%	27%	34%	44%		6,3%
Маржа NOPLAT, %	-57%	-11%	-6%	-1%	4%	7%	11%	15%	20%	24%	28%		
Расчет WACC		2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	2031П		
Безрисковая ставка		1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%		
Бета послерыноговая		0,68	0,71	0,75	0,78	0,81	0,84	0,87	0,90	0,94	1,00		
Премия за риск инвестирования		4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%	4,8%		
Стоимость собственного капитала		4,7%	4,9%	5,0%	5,2%	5,4%	5,5%	5,7%	5,8%	6,0%	6,3%		
Ставка долга, до налогов		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%		
Ставка долга, после налогов		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%		
СК/Стоимость компании		100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%		
Долг/Стоимость компании		0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%		
Средневзвешенная стоимость капитала		4,7%	4,9%	5,0%	5,2%	5,4%	5,5%	5,7%	5,8%	6,0%	6,3%		
Кумулятивная стоимость капитала		1,0x	0,9x	0,9x	0,8x	0,8x	0,7x	0,7x	0,7x	0,6x	0,6x		
Оценка капитала, млн USD													
(=) Стоимость в прогнозируемом периоде		426											
(+) Стоимость в терминальном периоде			13 101										
(х) Коэффициент на дату оценки				1,04x									
(=) EV				14 131									
(-) Долг (вкл. операционную аренду)				124									
(+) Наличность				268									
(+) Поступления от IPO				753									
(-) Стоимость выпущенных опционов				121									
(=) Оценка собственного капитала				14 906									
Рыночная капитализация				11 508									
Целевая цена на акцию, USD				29,8									
Максимум диапазона на IPO, USD				23									
Потенциал роста, %				30%									

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

Риски: сбои в работе и конкуренция

Сбои в работе. Компания может столкнуться с проблемами производительности (перебои, задержки, в том числе в работе сторонних служб), что способно отрицательно повлиять на результаты компании.

Конкуренция. Среди конкурентов можно отметить Verizon Connect, Geotab, Omnicracs, Lytx, SmartDrive, Orbcomm, ZTR и Avigilon.

Данный обзор не является предложением неограниченному кругу лиц инвестировать в акции иностранных компаний, предназначен для клиентов ООО ИК «Фридом Финанс», являющихся квалифицированными инвесторами. ООО ИК «Фридом Финанс» не оказывает услуги приобретения иностранных ценных бумаг, упомянутых в данном обзоре, за счет клиентов, не являющихся квалифицированными инвесторами.

Данный обзор носит исключительно информационный характер, не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, упомянутые финансовые инструменты или операции, могут не соответствовать Вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям), в приведенной информации не принимаются во внимание Ваши личные инвестиционные цели, финансовые условия или нужды. Определение соответствия финансового инструмента либо операции инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является Вашей задачей. ООО ИК «Фридом Финанс» не несет ответственности за возможные убытки инвестора в случае совершения операций, либо инвестирования в финансовые инструменты, и не рекомендует использовать данную информацию в качестве единственного источника информации при принятии решения. Владение ценными бумагами и прочими финансовыми инструментами всегда сопряжено с рисками: стоимость ценных бумаг и прочих финансовых инструментов может как расти, так и падать. Результаты инвестирования в прошлом не являются гарантией получения доходов в будущем. ООО ИК «Фридом Финанс» не гарантирует и не обещает в будущем доходности вложений, не дает гарантии надежности возможных инвестиций и стабильности размеров возможных доходов.

Упомянутые в данном обзоре величины: Потенциал роста, Целевая цена, являются оценочным суждением ООО ИК «Фридом Финанс», не является гарантией или обещанием доходности вложений в будущем.

ООО ИК «Фридом Финанс» не утверждает, что все приведенные сведения являются единственно верными.

ООО ИК «Фридом Финанс». Лицензия № 045-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, срок действия лицензии не ограничен.

Инвестиционная компания «Фридом Финанс»

Тимур Турлов,
главный инвестиционный стратег

Владимир Почекуев,
генеральный директор

Департамент
корпоративных финансов

Сергей Носов,
заместитель генерального директора
Email: nosov@ffin.ru

Роман Соколов,
заместитель директора департамента
корпоративных финансов
Email: sokolov@ffin.ru

Трейдинг
Российский рынок
Email: rustraders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Американский рынок
E-mail: traders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Отдел продаж (руководители департаментов)

Георгий Волосников
Станислав Дрейлинг
Владимир Козлов
Мстислав Кудинов
Антон Мельцов

Email: sales@ffin.ru
Время работы: 10:00–20:00 мск

Аналитика и обучение
Игорь Ключнев (руководитель)
Email: klyushnev@ffin.ru

Связи с общественностью
Наталья Харлашина (руководитель)
Email: pr@ffin.ru

Бэк-офис
Галина Карякина (операционный директор)
Email: office@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Центральный офис

Москва

+7 (495) 783-91-73

123112, г. Москва, 1-й Красногвардейский проезд, д.15,
этаж 18, башня «Меркурий», Москва-Сити, (м. «Выставочная», «Деловой центр»)
www.ffin.ru | info@ffin.ru

Офисы

Архангельск
+7 (8182) 457-770
наб. Северной Двины, д.52, корп. 2
arhangelsk@ffin.ru

Астрахань
+7 (8512) 990-911
ул. Кирова, д.34
astrakhan@ffin.ru

Барнаул
+7 (3852) 29-99-65
ул. Молодежная, д.26
barناول@ffin.ru

Белгород
+7 (472) 277-77-31
ул. Князя Трубецкого, д. 24,
офис 305
belgorod@ffin.ru

Братск
+7 (3953) 34-83-89
ул. Мира, д.27, офис 201
bratsk@ffin.ru

Владивосток
+7 (423) 279-97-09
ул. Фонтанная, д.28
vladivostok@ffin.ru

Волгоград
+7 (8442) 61-35-05
пр-т им. В.И. Ленина, д.35
volgograd@ffin.ru

Вологда
+7 (8172) 26-59-01
ул. Сергея Орлова, д.4
vologda@ffin.ru

Воронеж
+7 (473) 205-94-40
ул. Карла Маркса, д.67/1
voronezh@ffin.ru

Екатеринбург
+7 (343) 351-08-68
ул. Сакко и Ванцетти, д.61
+7 (343) 351-09-90
ул. Хохрякова, д.10
yekaterinburg@ffin.ru

Ижевск
+7 (3412) 278-279
ул. Пушкинская, д.277
БЦ «Парус Плаза»
izhevsk@ffin.ru

Иркутск
+7 (3952) 79-99-02
ул. Киевская, д.2
irkutsk@ffin.ru

Казань
+7 (843) 249-00-51
ул. Сибгата Хакима, д.15
+7 (843) 249-00-49
ул. Гоголя, д.10
kazan@ffin.ru

Калининград
+7 (4012) 92-08-78
пл. Победы, д.10, БЦ «Кловер», 1 этаж
kaliningrad@ffin.ru

Кемерово
+7 (3842) 45-77-75
Советский пр-т, д. 49
kemerovo@ffin.ru

Краснодар
+7 (861) 203-45-58
ул. Кубанская Набережная, д.39/2
ТОЦ «Адмирал»
krasnodar@ffin.ru

Красноярск
+7 (391) 204-65-06
пр-т Мира, д.26
krasnoyarsk@ffin.ru

Курск
+7 (4712) 90-01-90
ул. Радищева, д. 87/7
kursk@ffin.ru

Липецк
+7 (4742) 50-10-00
ул. Гагарина, д.33
lipetsk@ffin.ru

Набережные Челны
+7 (8552) 204-777
пр-т Хасана Туфана, д.26
n.chelny@ffin.ru

Нижний Новгород
+7 (831) 261-30-92
ул. Минина, д.1
nnovgorod@ffin.ru

Новокузнецк
+7 (3843) 20-12-20
пр-т Н.С. Ермакова, д.1, корп. 2, оф. 118
novokuznetsk@ffin.ru

Новосибирск
+7 (383) 377-71-05
ул. Советская, д.37 А
novosibirsk@ffin.ru

Омск
+7 (3812) 40-44-29
ул. Гагарина, д.14, 1 этаж
omsk@ffin.ru

Пермь
+7 (342) 255-46-65
ул. Екатеринбургская, д.120
permm@ffin.ru

Ростов-на-Дону
+7 (863) 308-24-54
БЦ Форте,
пр. Буденновский, д.62/2
rostovnadonu@ffin.ru

Рязань
+7 (4912) 77-62-62
ул. Свободы д. 24А
ryazan@ffin.ru

Самара
+7 (846) 229-50-93
Ульяновская улица, д.45
samara@ffin.ru

Санкт-Петербург
+7 (812) 313-43-44
Басков переулок, д.2, стр. 1
+7 (812) 200-99-09
Московский пр., д.179, лит. А
spb@ffin.ru

Саратов
+7 (845) 275-44-40
ул. им. Вавилова Н.И., д.28/34
saratov@ffin.ru

Сочи
+7 (862) 300-01-65
ул. Парковая, д.2
sochi@ffin.ru

Ставрополь
+7 (8652) 22-20-22
ул. Ленина, д.219, (БЦ) 3 этаж, оф. 277
stavropol@ffin.ru

Сургут
+7 (3462) 39-09-00
проспект Мира, д.42, оф.305
surgut@ffin.ru

Тверь
+7 (4822) 755-881
бульвар Радищева, д.31 Б, (офис 22)
tver@ffin.ru

Тольятти
+7 (848) 265-16-41
ул. Фрунзе, д.8, ДЦ PLAZA, офис 909
tollyatti@ffin.ru

Томск
+7 (3822) 700-309
634050, г. Томск, пл. Батенькова 2,
Центральный вход, этаж 3, офис 7
tomsk@ffin.ru

Тюмень
+7 (3452) 56-41-50
ул. Челюскинцев, д.10, офис 112
tyumen@ffin.ru

Ульяновск
+7 (842) 242-52-22
ул. Карла Либкнехта, д.24/5А, оф. 77
Бизнес центр «Симбирск», 7 этаж
ulyanovsk@ffin.ru

Уфа
+7 (347) 211-97-05
ул. Карла Маркса, д.20
ufa@ffin.ru

Челябинск
+7 (351) 799-59-90
ул. Лесопарковая, д.5
chelyabinsk@ffin.ru

Череповец
+7 (8202) 49-02-86
пр-т. Победы, д.60
cherepovets@ffin.ru

Якутск
+7 (411) 224-34-47
ул. Орджоникидзе, д. 36/1, оф. 410
yakutsk@ffin.ru

Ярославль
+7 (4852) 60-88-90
ул. Свободы, д.34, 1 этаж,
yarovslavl@ffin.ru